

vendeur(se) spécialisé(e) en magasin d'accastillage



la formation

Cette formation, validée par un titre professionnel niveau IV, délivré par la DIRECCTE, s'adresse à toutes les catégories de demandeurs d'emploi et aux salariés d'entreprise. Elle forme au métier de vendeur(se) spécialisé(e) en magasin d'accastillage.

objectif

Former des vendeur(se)s spécialisé(e)s dans les produits et prestations nautiques, avec une double compétence, vente et technique produits. Apporter une qualification professionnelle dans les domaines de la vente, de l'animation, de la gestion de points de vente, et/ou de rayons nautisme, de développer le savoir-faire et le savoir-être des vendeur(se)s ainsi que leurs capacités d'adaptation relationnelle, aux différents profils de clients en s'adaptant à la saisonnalité de l'activité.

le métier

Le vendeur(se) est capable de conseiller et de vendre les gammes de produits du nautisme, de gérer son rayon, ses commandes, sa démarque, de créer les argumentaires de vente, de réaliser des ventes additionnelles, d'augmenter son chiffre d'affaires et d'optimiser ses résultats. Il doit par ailleurs, se tenir informé des innovations par le biais des salons, de la presse spécialisée, des fiches produit fournisseurs, être capable de gérer ses rendez-vous avec les fournisseurs et les clients et enfin d'assurer de petites prestations techniques comme les nettoyages haute-pression, les carénages, de petites réparations polyester simples, etc... Il doit connaître, au moins, les rudiments de la navigation afin de comprendre et pouvoir conseiller à bon escient ses clients.

début de la formation

Janvier

durée

6 mois ou 637 heures au centre et 238 heures en entreprise

pré-requis

- Candidat(e)s âgé(e)s de 18 ans minimum
- Niveau de formation IV ou V validé ou non par un diplôme
- Expérience et/ou intérêt démontré pour le milieu du nautisme
- Potentiel et faculté d'adaptation techniques
- Disponibilité et mobilité géographique

sélection des candidats

dès le mois de décembre

dépôt des candidatures

contact@securimer.com ou Marianne Mikail au 02 31 89 01 71



mettez le cap sur votre avenir !
02 31 89 01 71 - securimer.com/inn

